

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Косенок Сергей Михайлович
Должность: ректор
Дата подписания: 15.06.2026 11:24:47
Уникальный программный ключ:
e3a68f3eaa1e62674b54f4998099d3d6bfdcf836

Оценочные материалы для промежуточной аттестации по дисциплине

Юридическое сопровождение привлечения инвестиций в стартапы 6 семестр

Код направления подготовки	40.03.01 Юриспруденция
Направленность (профиль)	Юрист публичного права и управления
Форма обучения	очная
Кафедра-разработчик	Частного и предпринимательского права
Выпускающая кафедра	Частного и предпринимательского права

Типовые задания для контрольной работы:

Контрольная работа выполняется в форме правового анализа модели привлечения инвестиций в стартап с выявлением юридических рисков и предложением правовых решений.

Вариант 1. Правовая модель стартапа и выбор организационно-правовой формы

Стартап-команда разрабатывает цифровой сервис для автоматизации работы малого бизнеса. В проекте участвуют три фаундера: один разработчик, один специалист по продажам и один эксперт по отрасли. Проект пока не зарегистрирован как юридическое лицо. Команда планирует привлечь инвестиции от частного инвестора и получить меры поддержки для субъектов малого и среднего предпринимательства.

Необходимо:

1. Определить возможные организационно-правовые формы реализации проекта: общество с ограниченной ответственностью, акционерное общество, хозяйственное партнерство, индивидуальный предприниматель, договорная модель.
2. Сравнить преимущества и риски каждой модели для стартапа.
3. Обосновать наиболее подходящую правовую модель.
4. Указать, какие документы необходимо подготовить до переговоров с инвестором.
5. Выявить основные корпоративные риски между фаундерами и инвестором.

Подготовить краткую правовую рекомендацию для стартап-команды.

Вариант 2. Проверка прав на результаты интеллектуальной деятельности

Стартап привлекает инвестиции для масштабирования программного продукта. Программный код частично создан одним из фаундеров до регистрации общества, частично — внешними разработчиками по договорам оказания услуг. В договорах с разработчиками отсутствуют условия об отчуждении исключительных прав. Название продукта используется в презентациях, но товарный знак не зарегистрирован.

Необходимо:

1. Определить, какие объекты интеллектуальной собственности имеются в проекте.
2. Установить, кому могут принадлежать исключительные права на программное обеспечение.
3. Оценить риски отсутствия договоров об отчуждении исключительных прав или лицензионных договоров.
4. Определить, какие документы необходимо запросить в рамках правового due diligence.
5. Указать, какие действия следует совершить до привлечения инвестора.

Подготовить чек-лист проверки прав на результаты интеллектуальной деятельности стартапа

Вариант 3. Инвестиционная сделка и защита интересов сторон

Инвестор готов вложить в стартап 5 млн рублей при условии получения доли в обществе, права вето по ключевым вопросам, доступа к финансовой отчетности и права выхода из проекта при недостижении финансовых показателей. Фаундеры опасаются утраты контроля над компанией.

Необходимо:

1. Определить правовую природу возможной инвестиционной сделки.
2. Проанализировать, какие инструменты могут быть использованы: приобретение доли, заем, конвертируемый заем, опцион, корпоративный договор, инвестиционное соглашение.
3. Указать, какие условия должны быть отражены в term sheet.
4. Определить риски для фаундеров.
5. Определить риски для инвестора.
6. Предложить правовые механизмы баланса интересов сторон.

Подготовить структуру юридического заключения по сделке.

Вариант 4. Привлечение инвестиций через инвестиционную платформу

Стартап планирует привлечь средства через инвестиционную платформу. Команда нашла онлайн-сервис, который предлагает быстрое размещение проекта и сбор средств от физических лиц. При этом стартап не проверял, включен ли оператор платформы в реестр Банка России.

Необходимо:

1. Определить, какой федеральный закон регулирует привлечение инвестиций с использованием инвестиционных платформ.
2. Указать, какие сведения необходимо проверить об операторе инвестиционной платформы.
3. Определить возможные способы инвестирования через инвестиционную платформу.
4. Выявить риски привлечения денежных средств без соблюдения требований законодательства.
5. Определить, какую информацию стартап должен раскрывать потенциальным инвесторам.

Подготовить правовую памятку для стартап-команды о безопасном использовании инвестиционной платформы

Вариант 5. Грантовое финансирование и последующее привлечение инвестора

Стартап получил грант на разработку технологического прототипа. По условиям гранта команда обязана использовать средства строго по целевому назначению, представить отчетность и достичь заявленных показателей. Через несколько месяцев стартап планирует привлечь частного инвестора.

Необходимо:

1. Проанализировать правовую природу грантового финансирования.
2. Определить, какие условия грантового соглашения необходимо проверить до заключения инвестиционной сделки.
3. Установить, могут ли быть ограничения на распоряжение результатами работ, созданными при поддержке гранта.
4. Определить риски возврата гранта при нарушении условий его предоставления.
5. Оценить, как обязательства перед грантодателем могут повлиять на права будущего инвестора.
6. Подготовить краткую консультацию для стартапа по совмещению грантового и частного финансирования.

Вариант 6. Персональные данные, коммерческая тайна и конфиденциальность

Стартап собирает через сайт имена, телефоны, адреса электронной почты и сведения о предпочтениях пользователей. Эти данные передаются партнеру для обработки заявок. Потенциальному инвестору планируется передать презентацию, финансовую модель и техническое описание продукта.

Необходимо:

1. Определить, какие требования законодательства о персональных данных применимы к деятельности стартапа.

2. Указать, какие документы должны быть подготовлены для законной обработки персональных данных.
3. Проанализировать отношения стартапа и партнера, которому передаются персональные данные.
4. Определить, какие сведения могут составлять коммерческую тайну.
5. Указать меры, необходимые для введения режима коммерческой тайны.
6. Подготовить основные условия соглашения о конфиденциальности с потенциальным инвестором.

Критерии оценивания контрольной работы

Оценка «зачтено» выставляется, если обучающийся:

1. Правильно определяет правовую проблему предложенной ситуации.
2. Применяет нормы гражданского, корпоративного, инвестиционного, информационного и публичного права.
3. Выявляет ключевые юридические риски стартапа, инвестора или публичного партнера.
4. Предлагает правовые способы минимизации рисков.
5. Демонстрирует умение готовить юридическую консультацию, чек-лист, памятку или краткое заключение.
6. Использует корректную юридическую терминологию.
7. Делает выводы, соответствующие обстоятельствам задания.

Оценка «не зачтено» выставляется, если обучающийся:

1. Не определяет правовую проблему ситуации.
2. Не связывает выводы с применимыми нормами права.
3. Не выявляет существенные юридические риски.
4. Подменяет правовой анализ общими рассуждениями о бизнесе или маркетинге.
5. Не предлагает правовых решений.
6. Допускает грубые ошибки в квалификации инвестиционной сделки, прав на результаты интеллектуальной деятельности, корпоративных отношений или режима персональных данных.

Типовые вопросы к зачету:

1. Понятие стартапа как объекта юридического сопровождения.
2. Жизненный цикл стартапа и его значение для выбора правовой модели проекта.
3. Основные участники инвестиционных отношений в сфере стартапов: фаундеры, инвесторы, институты развития, операторы инвестиционных платформ, публичные партнеры.
4. Источники правового регулирования привлечения инвестиций в стартапы.
5. Правовое значение Федерального закона от 25.02.1999 № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений».
6. Правовое значение Федерального закона от 02.08.2019 № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
7. Правовое значение Федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» для стартапов.
8. Организационно-правовые формы реализации стартапа.
9. Общество с ограниченной ответственностью как правовая модель стартапа.
10. Акционерное общество как правовая модель привлечения инвестиций.
11. Хозяйственное партнерство как организационно-правовая форма инновационного проекта.
12. Индивидуальный предприниматель как участник стартап-проекта: преимущества и ограничения.
13. Договор простого товарищества и иные договорные конструкции в стартап-проектах.
14. Корпоративная структура стартапа и ее значение для инвестора.
15. Распределение долей между фаундерами: правовые риски и способы их минимизации.
16. Корпоративный договор: понятие, значение и основные условия.
17. Опцион в инвестиционной сделке: правовая природа и практическое значение.
18. Учредительные документы стартапа: значение для привлечения инвестиций.
19. Права и обязанности участников общества при привлечении инвестора.
20. Риски размывания долей и утраты корпоративного контроля.
21. Понятие инвестиционной сделки в отношении стартапа.

22. Соглашение о намерениях в переговорах с инвестором.
23. Term sheet: понятие, правовая роль и основные условия.
24. Инвестиционное соглашение: структура и ключевые условия.
25. Договор займа как инструмент финансирования стартапа.
26. Конвертируемый заем: правовая характеристика и значение для стартапов.
27. Вклад в имущество общества как инструмент финансирования.
28. Приобретение доли в уставном капитале общества как способ инвестирования.
29. Заверения об обстоятельствах в инвестиционной сделке.
30. Ответственность сторон за нарушение инвестиционного соглашения.
31. Порядок раскрытия информации инвестору.
32. Право инвестора на участие в принятии ключевых решений.
33. Право инвестора на получение финансовой и иной информации о деятельности стартапа.
34. Правовые способы защиты интересов фаундеров при привлечении инвестора.
35. Правовые способы защиты интересов инвестора.
36. Привлечение инвестиций с использованием инвестиционных платформ.
37. Инвестиционная платформа: понятие и правовой режим.
38. Оператор инвестиционной платформы: правовой статус и требования законодательства.
39. Реестр операторов инвестиционных платформ Банка России и его значение для правовой проверки.
40. Способы инвестирования с использованием инвестиционной платформы.
41. Утилитарные цифровые права как инструмент инвестирования.
42. Ценные бумаги в инвестиционной сделке стартапа.
43. Ограничения публичного привлечения денежных средств.
44. Правовые риски недостоверной информации для инвесторов.
45. Интеллектуальная собственность как ключевой актив технологического стартапа.
46. Программа для ЭВМ как объект авторского права.
47. База данных как объект правовой охраны.
48. Изобретение, полезная модель и промышленный образец в технологическом стартапе.
49. Товарный знак и коммерческое обозначение в стартап-проекте.
50. Секрет производства, ноу-хау и режим коммерческой тайны.
51. Служебные результаты интеллектуальной деятельности.
52. Договор об отчуждении исключительного права.
53. Лицензионный договор в деятельности стартапа.
54. Договоры с авторами, работниками и подрядчиками при создании результатов интеллектуальной деятельности.
55. Правовые риски использования программного кода, созданного до регистрации юридического лица.
56. Правовые риски использования открытых лицензий в программном продукте.
57. Due diligence интеллектуальной собственности стартапа.
58. Проверка прав на товарный знак и иные средства индивидуализации.
59. Коммерческая тайна в деятельности стартапа: понятие и правовой режим.
60. Меры по введению режима коммерческой тайны.
61. Соглашение о конфиденциальности с инвестором.
62. Персональные данные в деятельности стартапа.
63. Стартап как оператор персональных данных.
64. Политика обработки персональных данных: назначение и содержание.
65. Передача персональных данных партнеру или подрядчику.
66. Риски нарушения законодательства о персональных данных при привлечении инвестиций.
67. Государственная и муниципальная поддержка стартапов.
68. Меры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.
69. Институты развития и их роль в финансировании инновационных проектов.
70. Грантовое финансирование стартапов: правовая природа и риски.
71. Субсидии и иные формы публичного финансирования стартапов.
72. Целевое использование грантовых и субсидийных средств.
73. Отчетность по грантовому соглашению.

74. Риски возврата средств публичной поддержки.
75. Совмещение грантового финансирования и частных инвестиций.
76. Экспериментальные правовые режимы в сфере цифровых инноваций.
77. Правовые риски рекламы инвестиционного проекта.
78. Недобросовестная конкуренция в деятельности стартапа.
79. Конфликт интересов при сопровождении инвестиционной сделки.
80. Юридический due diligence стартапа: понятие, цель и основные этапы.
81. Корпоративный блок правовой проверки стартапа.
82. Договорный блок правовой проверки стартапа.
83. Проверка обязательств стартапа перед инвесторами, грантодателями и институтами развития.
84. Проверка сведений о юридическом лице с использованием открытых государственных реестров.
85. Использование реестров Роспатента при проверке прав на результаты интеллектуальной деятельности.
86. Использование информационных ресурсов Банка России при проверке инвестиционной платформы.
87. Использование сервисов Федеральной налоговой службы при проверке стартапа.
88. Правовое заключение по инвестиционной сделке: структура и содержание.
89. Юридическая консультация стартап-команды: цель, содержание и форма.
90. Правовая памятка для стартапа, привлекающего инвестиции.
91. Правовая памятка для стартапа, претендующего на меры государственной поддержки.
92. Основные ошибки стартапов при подготовке к привлечению инвестиций.
93. Основные ошибки инвесторов при проверке стартапа.
94. Юридические риски устных договоренностей между фаундерами.
95. Юридические риски отсутствия письменных договоров с разработчиками и подрядчиками.
96. Юридические риски передачи инвестору конфиденциальной информации без соглашения о конфиденциальности.
97. Юридические последствия недостоверных заверений стартапа перед инвестором.
98. Порядок разрешения споров в инвестиционной сделке.
99. Баланс частноправовых и публично-правовых элементов в сопровождении инвестиционного проекта.
100. Роль юриста в сопровождении стартапа на стадии привлечения инвестиций